

	Szanse	Zagrożenia
Piorunochrony	Aktywni małżonkowie mogą w domu wylać swoje frustracje biznesowe, szukając ukojenia.	Nieobiektywna akceptacja frustracji może prowadzić do eskalacji konfliktu w firmie.
Nieformalne struktury – aliance małżonków	Utworzenie dodatkowych kanałów komunikacji w celu rozwiązywania problemów między rodzeństwem.	Naruszenie transparentności i przewidywalności struktur.
Rozdwojenie – rodzina pochodzenia czy małżonka?	Rodzina pochodzenia może być cennym uzupełnieniem kapitału społecznego.	Obciążenia rodziny pochodzenia mogą przenosić się na reputację rodziny małżonka.

Nieaktywni w rodzinnym biznesie małżonkowie często pełnią rolę katalizatora procesów w rodzinie. Wnoszą nową perspektywę do systemu rodzina – biznes i moderują procesy w sposób, który w rzeczywistości jest niezbędny, aby firma rodzinna zachowała rodzinny charakter – są kanałami przekazywania wartości. Są też czynnikami przywracającymi równowagę pomiędzy biznesem a rodziną. Jest to możliwe tylko wtedy, gdy między małżonkami/rodzicami a ich potomkami panują pozytywne emocje i chęć podtrzymania więzi.

Małżonkowie pełnią wobec liderów biznesów rodzinnych dwojaką rolę:

- **doradców**, współdecydentów w procesie planowania sukcesji,
- **backupów** w kontynuacji procesu sukcesji w zakresie strategicznego interesu rodziny.

Oczywiście, małżonkowie nieaktywni biznesowo nie będą określać strategii biznesowych czy oceniać profesjonalnych kwalifikacji kandydatów na następców. Poprzez przynależność do innej sfery systemu firmy rodzinnej, czyli do aspektu rodzinnego, mogą jednak weryfikować planowane rozwiązania sukcesyjne z perspektywy dobra rodziny rozumianego jako maksymalizacja nie tylko kapitału finansowego, ale także ludzkiego i społecznego.

Małżonek lidera jest sługą dziedzictwa rodziny, tworzy dodatkowe, niebiznesowe kanały komunikacji, jest weryfikatorem inteligencji emocjonalnej rodziny. Małżonkowie są katalizatorem wzmacniającym relacje pomiędzy członkami rodziny i ich współdziałanie na rzecz biznesu rodzinnego.